

Sales Manager Asien (m/w/d)

Schwerpunkt: China

Standort: Baunach, Homeoffice

Deine Aufgaben:

- Vertrieb und Support unserer Produkte & Dienstleistungen mit Fokus auf die Kabelmesstechnik
- Produktvorführungen, techn. Bedarfsermittlung, Angebotserstellung, Präsentationen und Preisverhandlungen – Du stehst den Kollegen aus Asien/China bei allen vertrieblichen Fragestellungen – kommerziell sowie technisch - mit Rat und Tat zur Seite
- Betreuung von Bestandskunden, Neukunden-Akquise & die nachhaltige Geschäftsentwicklung
- Umsatzverantwortung für Asien/China und enge Zusammenarbeit mit den dortigen Teams
- Entwicklung von Plänen und Strategien, um die vereinbarten Wachstumsziele zu erreichen
- Aktive Teilnahme an Veranstaltungen wie Messen, Schulungen und Webinaren
- Pflege der Kundendaten und Projekte im CRM-System

Dein Profil:

- Du hast vorzugsweise einen Bachelor, Master, Dipl. Ing. in Elektrotechnik, Techniker oder eine vergleichbare Ausbildung
- Idealerweise greifst Du auf eine mehrjährige Erfahrung im Vertrieb in der Energiebranche zurück und freust Dich auf regelmäßige Reisetätigkeiten (ca. 30-50 %)
- Du verfügst über starke Kundenorientierung, hervorragendes Auftreten und geschickte Kommunikation, um Deine Ansprechpartner auf allen Ebenen für Dich zu gewinnen
- Fließende Englisch- und Deutschkenntnisse, weitere Sprachen von Vorteil
- Teamplayer, der im multikulturellen und multidisziplinären Team arbeiten kann
- Analytisches und strategisches Denken mit einem systematischen Ansatz für Projekte
- Leidenschaft für den Vertrieb, hohe Selbstmotivation, hervorragende Kommunikationsfähigkeiten, Durchsetzungsvermögen und Teamgeist
- Hands-on-Mentalität, lösungsorientiertes Handeln, Eigeninitiative
- Gute bis sehr gute MS-Office Kenntnisse

Wir bieten dir:

- Unbefristeter Arbeitsvertrag für Deine Aufgaben in einer global aktiven zukunftssicheren Unternehmensgruppe
- Flexible Arbeitszeiten bei überdurchschnittlicher Vergütung
- Vielfältige Angebote für deine ständige fachliche und persönliche Weiterbildung
- JobRad, Betriebliche Altersvorsorge, betriebliche Krankenzusatzversicherung, Unfallversicherung
- 30 Tage Urlaub
- Repräsentativer Firmenwagen – auch zur privaten Nutzung
- Home-Office

Megger[®]

sales

Megger produziert hochmoderne elektronische Prüf- und Messgeräte für den globalen Energiesektor. Unsere Produkte für Kabelfehlerortung, Erdungsprüfung, Niederohmmessung usw. sind für die Überwachung, den Betrieb und die Wartung von Nieder-, Mittel- und Hochspannungsnetzen konzipiert. Wir haben eine stolze Unternehmensgeschichte von über 130 Jahren und sind weltweit für innovative Produkte, Technologien und erstklassigen Service bekannt.

Mit rund 1500 Mitarbeitern in mehr als 60 Ländern expandieren wir in allen unseren Märkten.

Eine beeindruckende Historie! Wirf einen Blick in die Welt von Megger unter: www.megger.de

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Sende uns Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung an: personal@megger.com

Megger Germany GmbH
Personalabteilung
Dr.-Herbert-lann-Str. 6
96148 Baunach